



glaston

Glaston Oyj Abp puolivuosisikatsaus 1.1.–30.6.2019

toimitusjohtaja Arto Metsänen & talousjohtaja Päivi Lindqvist

Q2 - vilkas neljännes

- ▶ Integraation ensimmäinen neljännes.
- ▶ Päivitetty strategia ja uudet taloudelliset tavoitteet.
- ▶ Merkintäoikeusanti oli menestys.
- ▶ Kesäkuussa Glaston järjesti lasialan suurimman kansainvälisen konferenssin, Glass Performance Days, johon osallistui yli 1 000 asiantuntijaa ympäri maailmaa, sekä Step Change -startuptapahtuman.



Glastonin strategia ja taloudelliset tavoitteet 2018–2021



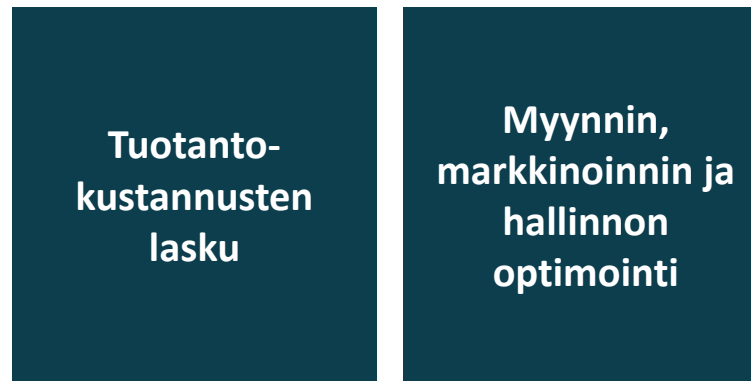
Synergiaetuja odotetaan useista lähteistä



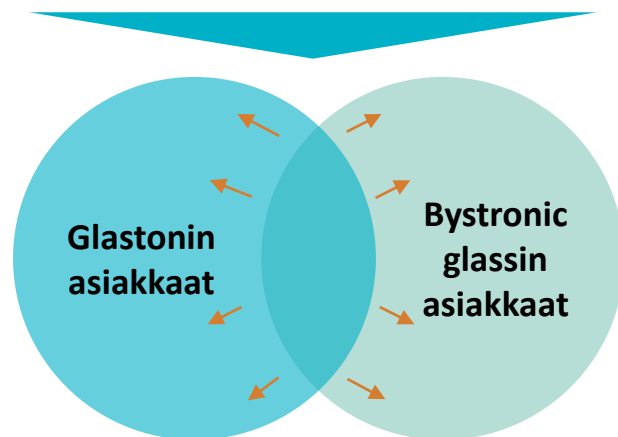
Myyntiin liittyvät synergiaedut



Kustannussynergiat



Muut synergiamahdollisuudet



Noin 4 milj. euron
vuotuiset
kustannussynergiat v. 2021
mennessä

Mahdollistaa vakaan
kasvun tulevaisuudessa

Integraation eteneminen neljänneksellä lyhyesti



- ▶ Integraation ensimmäinen neljännes.
- ▶ Uusi johtoryhmä nimitetty.
- ▶ Strategia ja taloudelliset tavoitteet päivitetty.
- ▶ Myynti- ja huolto-organisaatioita yhdistetty ja niiden johtorakenteita luotu.
- ▶ Päätöksiä yhteisistä toimitiloista tehty, toteutetaan loppuvuoden aikana.
- ▶ Toisen neljänneksen **toteutuneet kustannussynergiat olivat 0,1 miljoonaa euroa** ja tehtyjen toimenpiteiden **vuotuiset kustannussäästöt ovat 0,95 miljoonaa euroa**.
- ▶ Toisen neljänneksen kertyneet integraatiokustannukset olivat 1,6 miljoonaa euroa.

Toimintaympäristö



Arkkitehtuurilasi

- Epävarmuus markkinoilla ja kauppapoliittiset jännitteet hidastivat edelleen päätöksentekoa lämpökäsittelykoneiden osalta EMEA-alueella ja Kiinassa.
- Yhdysvalloissa kysyntä hyvä.
- Eristyslasikoneiden kysyntä oli hyvä kaikilla maantieteellisillä alueilla, ja kysynnän odotetaan jatkuvan hyvänä läpi vuoden.
- Huoltopalveluiden kysyntä hyvällä tasolla.

Ajoneuvolasi

- Ajoneuvoteollisuuden matalasuhdanne, kauppapoliittiset jännitteet Yhdysvaltojen ja Kiinan välillä, sekä Kiinan uusien päästösäännösten ennakoitiin vaikuttavat negatiivisesti markkina-aktiiviteettiin.
- Samalla ajoneuvolasivaatimukset kasvavat ja asettavat uusia haasteita lasinjalostukselle tuoden uusia mahdollisuuksia.
- Aktiiviteetin ajoneuvolasikonemarkkinoilla odotetaan säilyvän edellisiä vuosia hiljaisempaan läpi vuoden.



Esimerkkejä saaduista tilauksista



Glaston-segmentti

EMEA

- Useita kone- ja modernisointitilauksia UK:n, Sloveniaan, Venäjälle ja Suomeen.

AMERIikka

- Ensimmäinen Fusion-tyyppinen Jumbo FC-kone myyty USA:n markkinoille. Glastonin isoin kone toistaiseksi USA:n markkinoille.
- Useita ProL Zone ja iControl control system modernisointeja.

APAC

- Huoltopalvelujen kysyntä hyvällä tasolla.



Esimerkkejä saaduista tilauksista

Bystronic
glass

Bystronic glass-segmentti

EMEA

- Bystronic glass sai useita tilauksia alueelta, mm. yksi suurimmista Bystronic glassin koskaan valmistamista eristyslasilinjoista, B'JUMBO-eristyslasilinjatilauksen, portugalilaiselta Maxividrolta. Lisäksi saatiin useita hieman pienempiä tilauksia mm. Ranskasta, Puolasta ja Saksasta.

AMERIKKKA

- mm. kaksi tilausta isolta pohjoisamerikkalaiselta lasinjalostajalta, joka on viimeisen kolmen vuoden aikana, nämä tilaukset mukaan lukien, tilannut jo kahdeksan eristyslasilinjaa Bystronic glassilta.

APAC

- mm. B'JUMBO TPSTM 330 -eristyslasikonetilaus Thaimaasta. Lasin koolla mitattuna kaikkien aikojen suurin eristyslasilinja, jonka Bystronic glass on myynyt Kaakkois-Aasiaan.

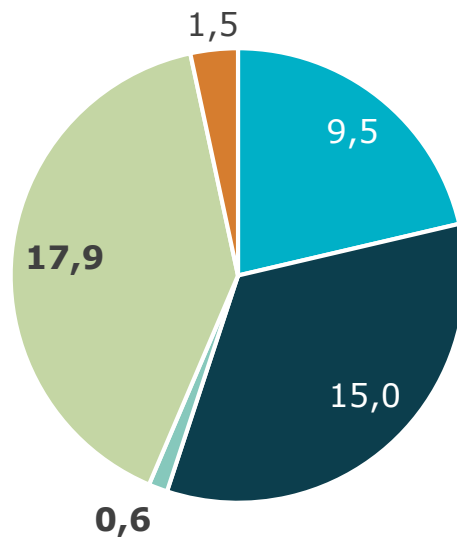


Taloudellinen kehitys

Saadut tilaukset ja tilauskanta (pro forma)



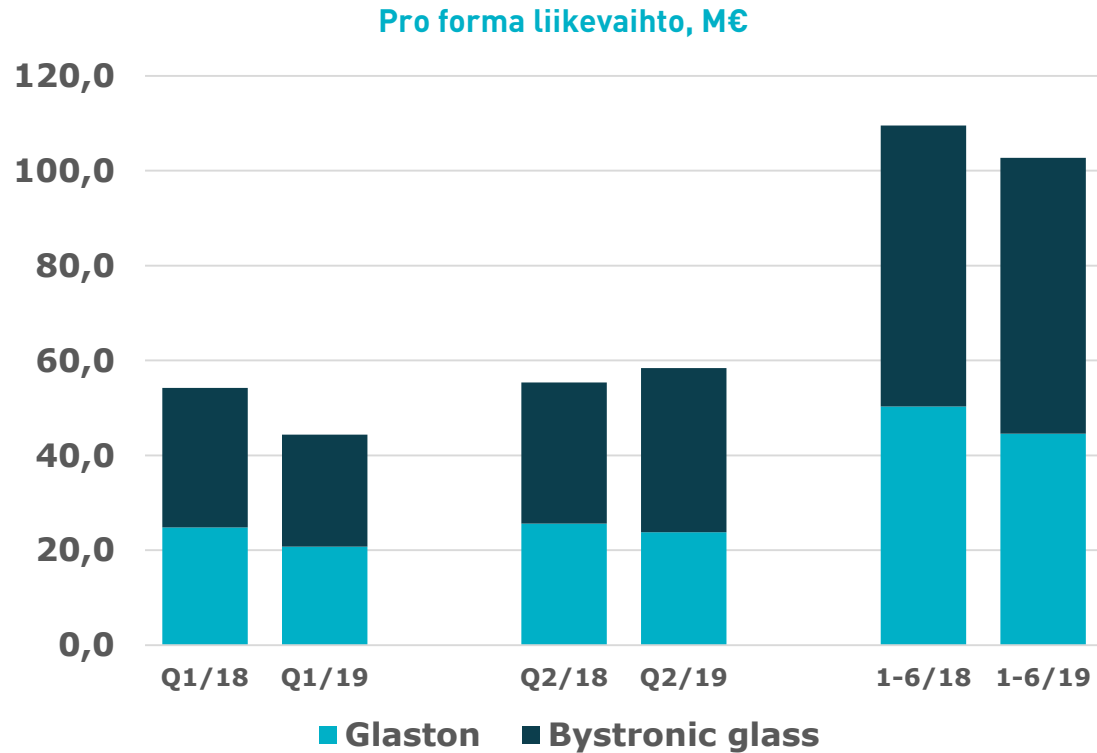
Saadut tilaukset
tuotealueittain Q2/19



- Heat Treatment Technologies
- Bystronic glass Technologies
- Emerging Technologies
- Services
- Muut

- ▶ Huhti-kesäkuun 2019 saadut tilaukset olivat 44,5 (pro forma 52,8) miljoonaa euroa.
 - ▶ Heat Treatment Technologies -tuotealueen saadut tilaukset laskivat.
 - ▶ Bystronic glassin tilaukset laskivat hieman. Eristyslasikoneiden tilaukset kasvoivat selvästi, mutta heikosta ajoneuvolasimarkkinatilanteesta johtuen ajoneuvolasi-tilauksien kehitys oli heikko.
 - ▶ Emerging Technologies – Uusi pieni, mutta strategisesti merkittävä tilaus ilmailuteollisuudelta.
 - ▶ Services-tuotealueen aktiivisuus oli hyvällä tasolla.
- ▶ Tilauskanta oli 78,9 (87,0) miljoonaa euroa kauden lopussa.

Liikevaihdon kehitys

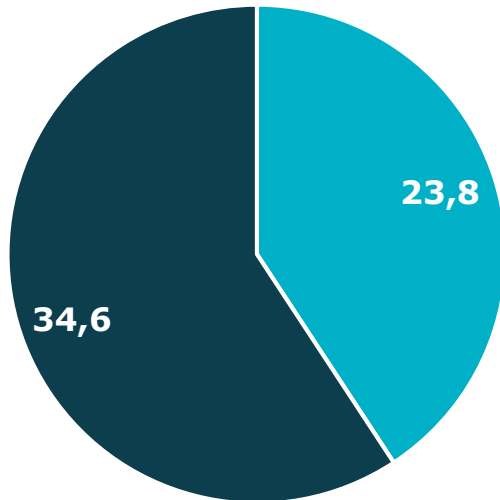


Pro forma Liikevaihto, M€	4-6/2019	4-6/2018	1-6/2019	1-6/2018	Pro forma 2018
Glaston	23,8	25,6	44,6	50,3	101,1
Bystronic glass	34,6	29,8	58,1	59,2	100,7
Glaston-konserni	58,4	55,4	102,8	109,6	201,8

Liikevaihdon jakauma

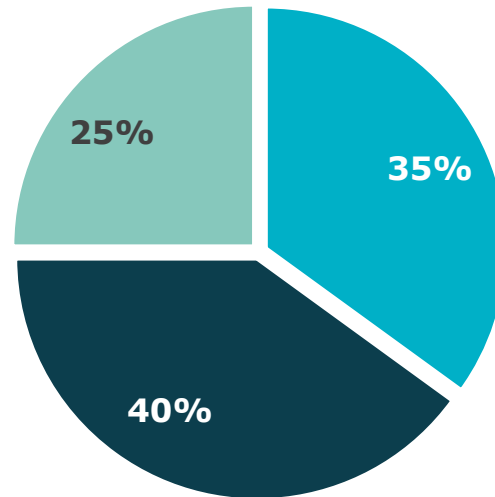


Liikevaihto raportointisegmenteittäin Q2/19 (MEUR)



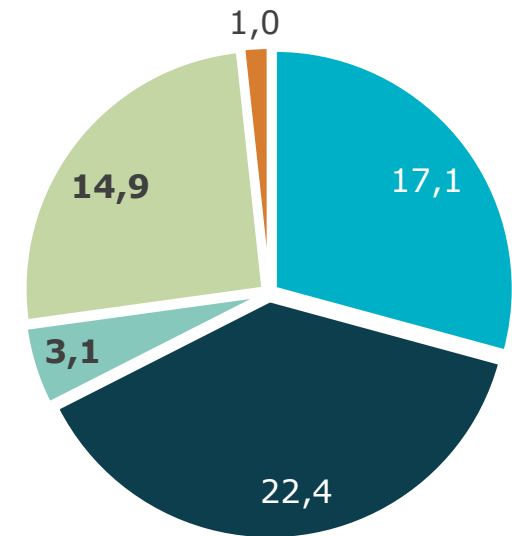
■ Glaston ■ Bystronic glass

Liikevaihdon maantieteellinen jakauma Q2/19



■ Amerikka ■ EMEA ■ APAC

Liikevaihto tuotealueittain Q2/19 (pro forma, MEUR)

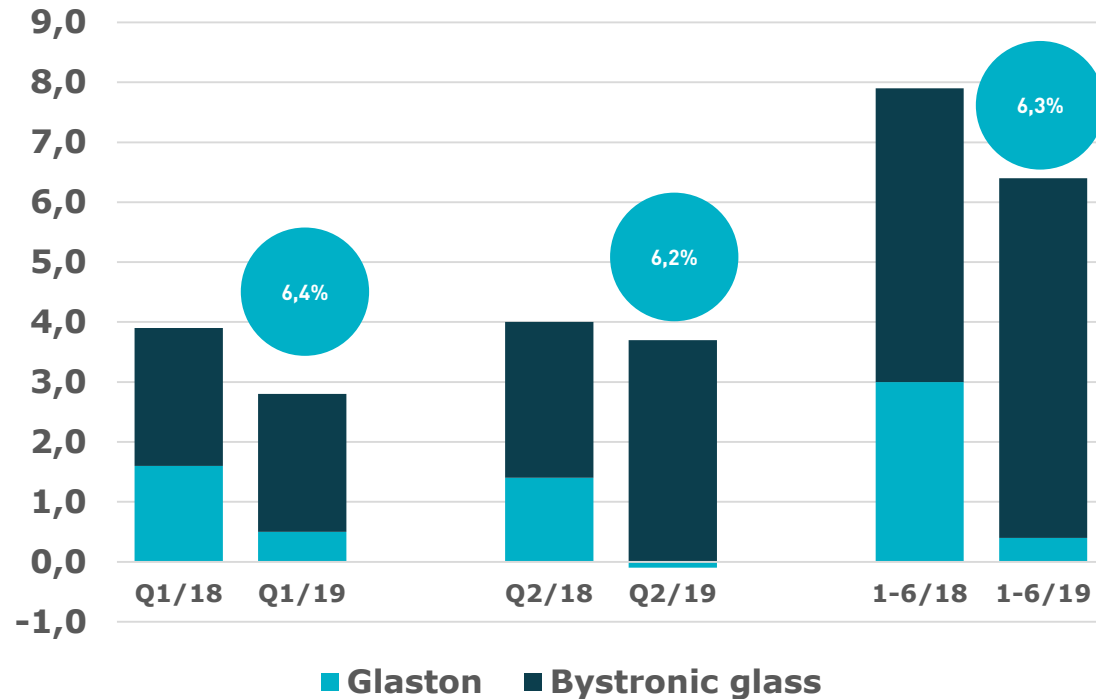


■ Heat Treatment Technologies
■ Bystronic glass Technologies
■ Emerging Technologies
■ Services
■ Muut

Tulos ja kannattavuus



Pro forma EBITA, M€, Pro forma EBITA, %



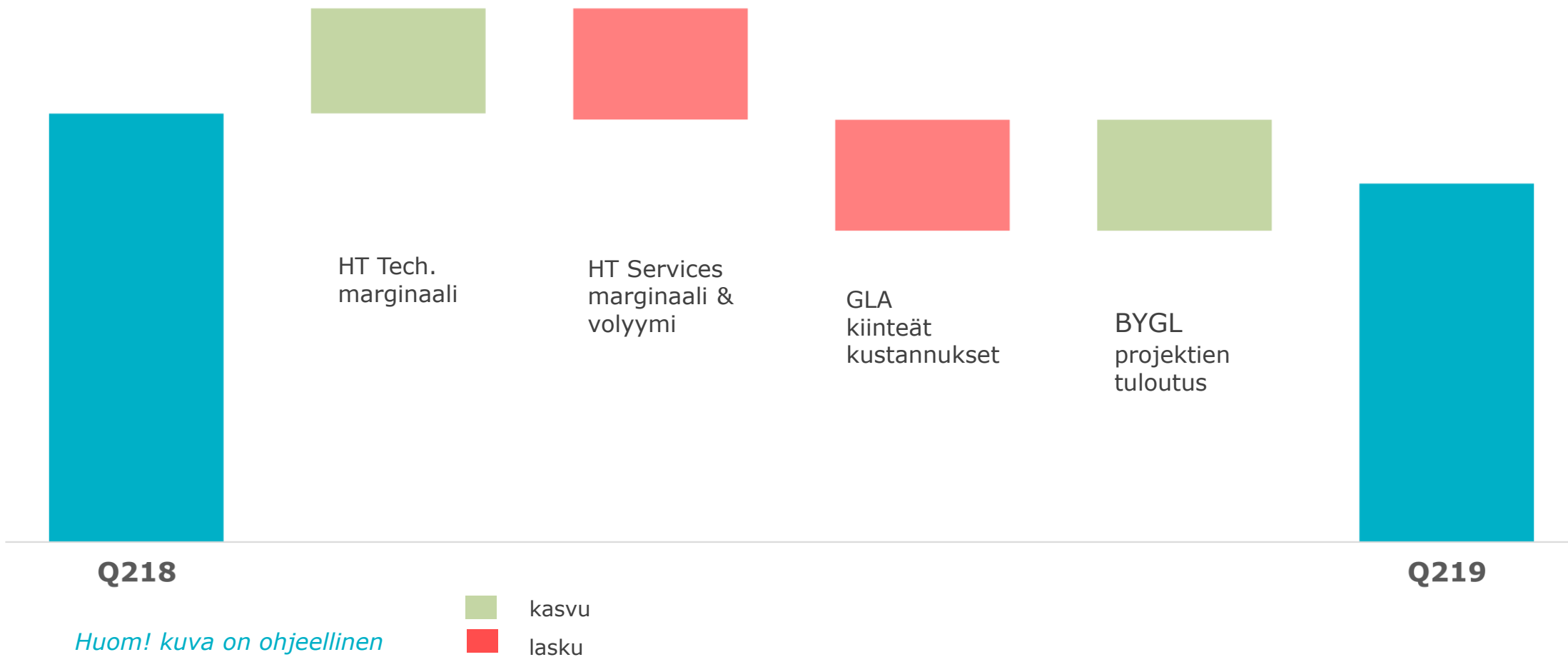
Vertailukelpoinen

EBITA, M€

	4-6/19	Pro forma 4-6/18	Pro forma 1-6/19	Pro forma 1-6/18	Pro forma 2018
Liiketulos (EBIT)	0,4	2,8	1,2	5,3	4,4
Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät	2,1	0,0	2,9	0,2	2,3
Vertailukelpoinen liiketulos (EBIT)	2,5	2,8	4,1	5,5	6,7
Aineettomien hyödykkeiden poistot ja PPA allokaatio*	1,1	1,2	2,3	2,4	4,8
Vertailukelpoinen EBITA	3,6	4,0	6,4	7,8	11,5
% Liikevaihdosta	6,2 %	7,2 %	6,3 %	7,2 %	5,7 %

*Kauppahinnan allokaatioiden vuotuiset poistot ovat muuttuneet merkintäoikeusantiesitteestä annetusta alustavasta arvosta (3,9 MEUR) 2,8 MEUR:n.

Glaston-konsernin kannattavuuden kehitys



Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät



EBIT- vaikutus	Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät			Kokonaisarvio 2019-2021	
	Q1/19	Q2/19	1-6/19		
}	Integraatiokustannukset	-	1,6	1,6	7-8 MEUR
	Tulosvaikutteiset transaktiokustannukset	0,8	0,5	1,3	noin 3 MEUR
	Yhteensä	0,8	2,1	2,9	
	Tulosvaikutteiset lainajärjestelyihin liittyvät kertaluonteiset rahoituskulut	-	0,9	0,9	noin 1 MEUR

Glaston-segmentin toinen neljännes lyhyesti:

- Epävarmuus markkinoilla ja kauppapoliittiset jännitteet hidastivat edelleen päätöksentekoa lämpökäsittelykoneiden osalta EMEA-alueella ja Kiinassa. Pohjois-Amerikassa markkinat jatkuivat hyvällä tasolla.
- Liikevaihdon ja kannattavuuden kehitykseen vaikutti ensisijaisesti vuoden 2018 lopun Heat Treatment Servicesin, hetkellisesti heikompi kysyntä, sekä toisen neljänneksen kiinteiden kustannuksien, lähinnä henkilöstökulujen, kasvu.

AVAINLUVUT, MEUR	4-6/19	4-6/18	1-6/19	1-6/18	2018
Saadut tilaukset	18,1	25,4	41,1	52,0	107,6
Tilaukanta kauden lopussa	31,1	37,3	31,1	37,3	38,2
Liikevaihto	23,8	25,6	44,6	50,3	101,1
Liikevaihto (vertailuluku ilman myytyä Tools-liiketoimintaa)	23,8	24,4	44,6	48,2	97,0
Vertailukelpoinen EBITA	-0,1	1,4	0,5	3,0	7,6
Kauppahinnan allokaatioiden (PPA) poistot	-	-	-	-	-
Vertailukelpoinen liiketulos (EBIT)	-0,4	0,9	-0,3	2,0	5,7
Liiketulos (EBIT)	-1,7	0,9	-2,5	1,8	3,8
Nettokäyttöpääoma			-4,9	-4,5	-7,1
Henkilöstö kauden lopussa			372	382	357

Bystronic glass -segmentti

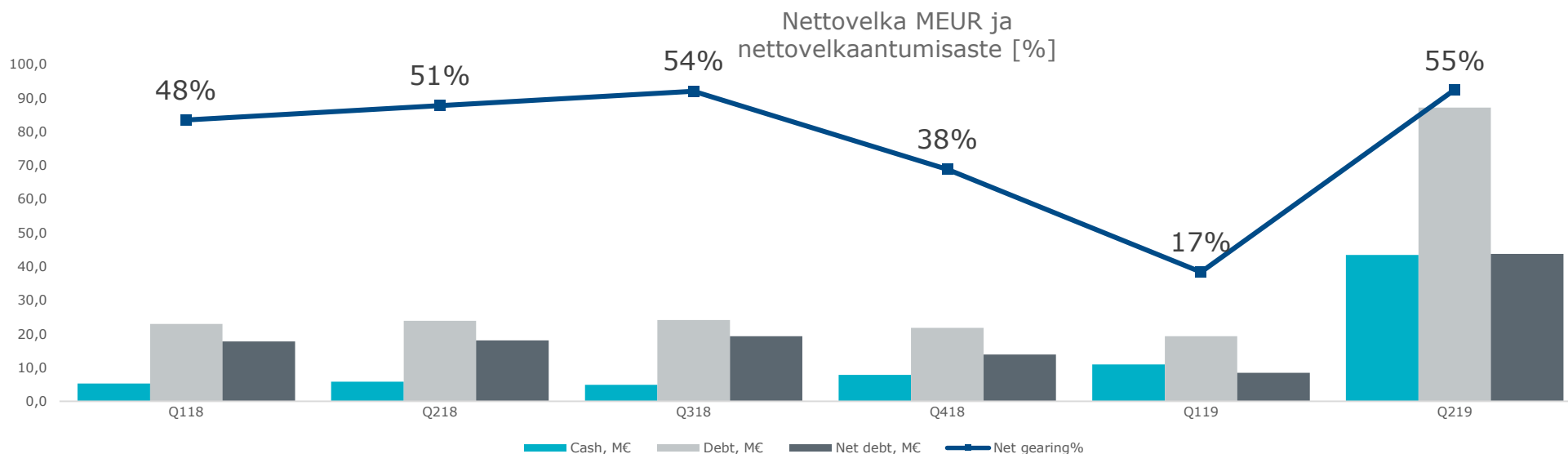


Bystronic glass-segmentin toinen neljännes lyhyesti:

- Hyvä aktiviteetti eristyslasikonemarkkinoilla, ajoneuvolasikonemarkkinoilla hiljaista.
- Liikevaihtoon ja kannattavuuteen vaikutti projektituloutusten määrä.

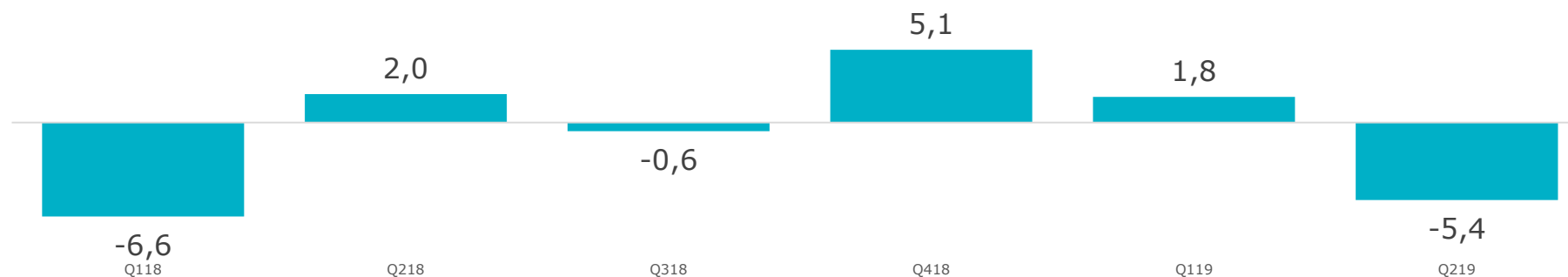
AVAINLUVUT, MEUR	4-6/19	Pro forma 4-6/18	Pro forma 1-6/19	Pro forma 1-6/18	Pro forma 2018
Saadut tilaukset	26,4	27,4	48,8	57,1	109,1
Tilaukset kauden lopussa	47,7	49,7	47,7	49,7	61,7
Liikevaihto	34,6	29,8	58,1	59,2	100,7
Vertailukelpoinen EBITA	3,7	2,6	6,0	4,9	3,9
Vertailukelpoinen EBITA, %	10,6 %	8,7 %	10,3 %	8,3 %	3,9 %
PPA	0,7	0,7	1,4	1,4	2,8
Vertailukelpoinen liiketulos (EBIT)	2,9	1,9	4,5	3,5	1,1
Vertailukelpoinen liiketulos (EBIT), %	8,4 %	6,4 %	7,7 %	5,9 %	1,1 %
Liiketulos (EBIT)	2,2	1,9	3,7	3,5	0,6
Liiketulos (EBIT), %	6,3 %	6,4 %	6,4 %	5,9 %	0,6 %
Nettokäyttöpääoma			15,6		
Henkilöstö kauden lopussa	436		436		

Nettovelka ja kassavirta



- Kesäkuun lopussa yhtiöllä oli annista saatuja varoja kassassa. 32 MEUR:n bridgelaina maksettiin heinäkuun alussa.
- Q2 liiketoiminnan rahavirtaa (-5,4 MEUR) rasittivat transaktio-kustannukset ja käyttöpääoman kasvu.

Liiketoiminnan rahavirta neljänneksittäin MEUR



Glastonin näkymät vuodelle 2019



- Glaston Oyj Abp arvioi vuoden 2019 **vertailukelpoisen pro forma EBITA:n olevan vuoden 2018 tasolla tai hieman paranevan siitä** (vuoden 2018 vertailukelpoinen pro forma EBITA 11,5 miljoonaa euroa).
 - Taloudelliseen ennusteeseen ja yhtiön arvioon liittyy tavallista enemmän epävarmuutta Bystronic glassin integraatioprosessin ollessa alkuvaiheessa.
 - Bystronic glassin vuoden neljännen neljänneksen liikevaihto ja kannattavuus tulevat olemaan selvästi alhaisemmat kuin alkuvuonna.
 - Glaston-segmentin liikevaihto ja tulos painottuvat toiselle vuosipuoliskolle ja etenkin neljännelle neljännekselle, jolloin toimitetaan usea vuoden 2018 lopussa saatu tilaus.



Glaston-konsernin vuoden 2019 kolmannen vuosineljänneksen osavuositiedot julkaistaan 28.10.2019

Sijoittajasuhteet:

Joséphine Mickwitz

Tel.: +358 10 500 5070

Mobile: +358 400 784889

josephine.mickwitz[at]glaston.net

Kiitos!